

講演・セミナーのご案内

ランチェスター経営の竹田陽一先生に師事し、従業員100人以下特に30人規模に特化したコンサルタントで、講演・セミナー・勉強会は延べ1500回、1600社余りの企業に分りやすく、実行しやすいと高い評判をいただいております。

1位作りの顧客戦略

お客の数を多くしていくには、お客の流出を防止する必要があります。そのためにはお客対応を良くし、**お客の評判で地元1**になることが欠かせません。これがお金がかからない、最良の経営改善になります。その方法とは・・・

リーダーシップの戦略

部下の力を最大限に発揮させるには、リーダーシップが必要です。リーダーシップ力を高めるには、まずリーダーシップを構成している**大事な要因をはっきりさせ**、そのあと**構成要因のウエイト付**をし、そのレベルの高め方を研究すると誰でも実力が高まります。さてその方法とは・・・

1位作りの経営戦略

経営の**構成要因と利益性の原則**。ランチェスター法則による**強者と弱者の戦略**を分りやすく説明します。今こそ**原点の戦略の弱者の戦略ルール**で経営を総点検すべきとき。あなたを**地元トップの戦略家**に・・・従業員1人当たりの純利益が3倍～6倍を目指す。

講演・セミナー・勉強会

2時間の勉強会（毎週1回） 1日勉強会他 2～3時間セミナー・講演

上記以外に商品、地域、客層、営業、組織、財務、時間などのシリーズがあります。

講師プロフィール

西谷常春 ランチェスターマネジメント札幌（チーフレクチャー）

デパート、カメラメーカー、中小企業の支店長を経験し、その豊富な経験に基づく解説は非常に分りやすく、実践向きと高い評判を得、商工振興会や中小企業家同友会等で講演、セミナーを開催。

お申込は講演・セミナー・勉強会のいずれかに を付けFAXを011-787-4460

講演	セミナー	勉強会	希望	内容	他
団体名・企業名				ご住所	
ご担当者様名			お電話	FAX	

経営戦略研究所 ランチェスターマネジメント札幌

〒065-0041 札幌市東区本町1条5丁目6-5 TEL:011-787-4450 FAX:011-787-4460